



Luiz Gustavo Oliveira Funari

GESTOR DE VENDAS

Dados pessoais

Assis
Brazil
[43999778119](tel:43999778119)
gustavofunari08@gmail.com

Links

[LinkedIn](#)

Habilidades e competências

Bom relacionamento com clientes e empresas

Empatia e bom relacionamento interpessoal

Comprometimento em mostrar bons resultados

Planejamento e estratégia para alcançar resultados e metas

Perfil

Meu objetivo é atuar na área comercial, contribuindo com minha experiência em vendas e foco em resultados. Sou um profissional com 31 anos de experiência em gestão de pessoas, clientes, processos e resultados.

Experiência profissional

Gestor de Vendas, Maggi BYD, Assis

MAI 2025 – PRESENTE

Gestor comercial de veículos novos e seminovos.

Definições de metas e estratégias de vendas.

Recrutar e selecionar vendedores e administrativos.

Acompanhamento de todos os KPIs de vendas.

Relacionamento com clientes.

Tomada de decisões.

Gestor de Vendas, Comasa Volkswagen, Assis

FEV 2024 – MAI 2025

Gestor Comercial veículos novos e seminovos e pós vendas.

Definições de metas estratégias para os departamentos de vendas e pós-vendas.

Recrutar e selecionar vendedores, consultores técnicos e produtivos da oficina e departamento de peças.

Acompanhamento de todos os KPIs.

Tomadas de decisões em toda a concessionária.

Acompanhamento e gestão na oficina e peças.

Gestor de Vendas, Coletto Volkswagen, Ourinhos, Avaré e Cornélio Proκόpio

MAI 2012 – JAN 2024

Gestor comercial nas unidades de Ourinhos, Avaré e Cornélio Proκόpio, nos departamentos novos e seminovos.

Definições de metas estratégias para os departamentos de vendas e pós-vendas.

Recrutar e selecionar vendedores, consultores técnicos e produtivos da oficina e departamento de peças.

Acompanhamento de todos os KPIs.

Tomadas de decisões em toda a concessionária.

Gestor de Vendas, Grupo Freire, Marília

AGO 1996 – MAI 2012

Iniciei no departamento de peças e acessórios na cidade de Assis.

Fui T.i de 12 unidades, das marcas, VW veículos e caminhões, Toyota e Honda motos. Com atuação nos departamentos de qualidade e treinamentos.

Fui promovido a gestor comercial das unidades de Assis e Marília.

Acompanhamento de todos os KPIs.

Tomadas de decisões em toda a concessionária.

Formação acadêmica

Superior Completo, Fema - Fundação Educacional de Assis, Assis

JAN 1996 – DEZ 2000

Sou formado em Ciência da Computação onde atuei na área por 12 anos