



@ codeco.timao@gmail.com

17991657112

Rua Francisco Inácio N 1004 - Centro
Bebedouro SP 14700140

REINALDO CODECO

RESUMO PROFISSIONAL

Profissional com anos de experiência no setor automotivo, com sólidas habilidades em vendas de veículos, liderança e boa comunicação com sua equipe. Especializado no aumento da produtividade e na otimização dos resultados da equipe, a fim de alcançar as metas estabelecidas.

HISTÓRICO PROFISSIONAL

01/2024 - 07/2025

Gerente de vendas

Fiat - Grupo Meta Veículos - Barretos, São Paulo

- Supervisão da equipe de vendas, orientando e acompanhando as atividades, visando alcançar as metas e objetivos estabelecidos.
- Responsável pelo treinamento das equipes de vendas, transmitindo conhecimentos e qualificando os funcionários para o exercício das funções.
- Resolução de problemas de clientes, a fim de manter relacionamentos e promover a retenção.

01/2023 - 01/2024

Gerente Geral

MT Veículos - Peugeot e Citroen - Barretos, São Paulo

- Supervisão da equipe de vendas, orientando e acompanhando as atividades, visando alcançar as metas e objetivos estabelecidos.

03/2018 - 06/2022

Gerente geral

Concessionária Fiat - Olímpia, São Paulo

- Delegação de tarefas para a equipe, obtendo e administrando recursos humanos e materiais para o cumprimento das metas do setor.
- Gerenciamento de pessoas e administração de recursos materiais, controlando as atividades para minimizar o impacto financeiro da materialização dos riscos.
- Planejamento de estratégias administrativas, condução de reuniões e criação da escala de colaboradores, assumindo a liderança das ações necessárias.

03/2011 - 03/2018

Consultor de vendas

Meta Fiat (Grupo Magazine Luiza) - Bebedouro, São Paulo

- Atendimento ao cliente, incluindo abordagem, diagnóstico das necessidades e recomendação de produtos, contribuindo para os resultados da equipe.
- Atendimento online ou presencial, conforme a preferência do cliente, buscando atender às demandas de forma prática e personalizada.
- Esclarecimento de dúvidas dos clientes durante o atendimento, auxiliando na escolha dos produtos adequados.

05/2008 - 04/2010

Consultor de vendas

Comeri Volkswagen - Bebedouro, São Paulo

- Atendimento ao cliente, incluindo abordagem, diagnóstico das necessidades e recomendação de produtos, contribuindo para os resultados da equipe.

04/2001 - 04/2004

Recepcionista de hotel

Cutrale Empreendimentos - Bebedouro, São Paulo

- Recepção de clientes e hóspedes, demonstrando simpatia e prestatividade em prol de um atendimento de excelência para a satisfação com os serviços.
- Realização dos processos de check-in e check-out, oferecendo um atendimento cordial e eficiente, atualizando o sistema em tempo real.
- Atendimento telefônico na recepção, direcionando as chamadas para os setores adequados, demonstrando uma comunicação clara e objetiva.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

2 Grau Completo

Paraíso Cavalcanti - Bebedouro, São Paulo

HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

- | | |
|--|--|
| • Comprometimento em mostrar bons resultados | • Capacidade de delegar tarefas e responsabilidades |
| • Liderança para conduzir e motivar equipes | • Planejamento e estratégia para alcançar resultados e metas |
| • Empatia com as necessidades do cliente | • Bom relacionamento com clientes e empresas |