

José Coelho Prates Junior

Brasileiro, 50 Anos, Casado.
Residente em Piracicaba – SP

Celular: (19) 99671-6265

E-mail: jrcprates@hotmail.com

<https://www.linkedin.com/in/junior-prates-5a4ba154/>

GERENTE COMERCIAL

Formação Acadêmica

Faculdade de Educação do Piauí

Graduação: Relações Humanas – **Conclusão:** 2021

Seminário Presbiteriano Fundamentalista do Brasil

Validação: Teologia – **Conclusão:** 2009

Experiências Profissionais

- **Grupo Stefanini** – Gerente de Vendas Corporativa – De 2023 a Atual
 - Responsável pela equipe de vendas direta, contratação, treinamento, motivação, etc.
 - Foco em vendas direta; Frotista, Prod. Rural, PCD, Taxista, etc.
 - Responsável por Licitações online e presencial.
- **Evoluc Lubrificantes** – Gerente Comercial – De 2021 a 2023
 - Responsável por captar clientes, coletar OLUC e elaborar plano de expansão do departamento de atendimento.
 - Acompanhar liberação de licenças, certidões ambientais e desenvolver o departamento de coleta de resíduos ambientais.
- **Autônomo** – Representante Comercial – De 2018 a 2021
 - Captar novos clientes, realizar prospecções, oferecer produtos da linha de lubrificantes Yamalube e peças para motocicletas Yamaha.
 - Atender clientes via telefone, presencialmente, elaborar orçamentos e programar as entregas.
- **EG Motor Sport** – Gerente Geral – De 2012 a 2017
 - Responsável por contratar colaboradores, realizar treinamentos e reuniões.
 - Analisar mercado, monitorar taxas de juros para financiamento, produtos de concorrência e realizar o marketing share.
 - Fazer ajustes periódicos, redução de custos, auxiliar no contas a pagar e receber.
 - Controlar o fluxo de caixa, pagamento de colaboradores e consolidação do balanço mensal.
- **Aversa Kia Motors** – Supervisor de F&I. – De 2011 a 2012
 - Assitência a equipe de vendas, firmar parcerias para financiamento de veículos e oferecer produtos como CDC e Leasing, bem como documentação, seguro veicular e acessórios.
- **Banco Panamericano** – Contato Comercial Jr. – De 2009 a 2011
 - Realizar atendimento ao cliente, firmar parcerias para financiamento de veículos, motocicletas e oferecer produtos como CDC e Leasing.
- **Aversa Motos** – Gerente de Vendas – De 2006 a 2009
 - Responsável por gerenciar equipe de vendas externas, realizar

treinamentos, monitorar cumprimento de metas e faturamentos.

- **Atenas Motos e Náutica** – Gerente de Vendas – De 2003 a 2006
 - Responsável por gerenciar equipe de vendas externas, realizar treinamentos, monitorar cumprimento de metas e faturamentos.
- **Moto Mil** – Supervisor de Vendas – De 2000 a 2001
 - Responsável por supervisionar equipe de vendas externas, realizar treinamentos, monitorar cumprimento de metas e faturamentos.
- **Moto Mil** – Vendedor Externo – De 1998 a 2000
 - Atender clientes via telefone, presencialmente, elaborar orçamentos, acompanhar pedidos e programar entregas.
- **Delphi** – Operador de Produção – De 1994 a 1997
 - Preparar, separar e abastecer materiais para a linha de produção, montar equipamentos, operar, realizar a manutenção e a limpeza de máquinas

Cursos

- **Yamaha:** Kaizen – 2014
- **Yamaha:** 5S – 2014
- **Yamaha:** Garantia Extendida – 2012
- **CNY:** Venda Mais – 2012
- **F&I:** Gerencial Cálculos Financeiros – 2008
- **Instrutor de Treinamento:** Agente Multiplicador – 2008
- **Honda:** Técnicas em Venda – 2007
- **CNH:** Técnicas em Venda – 2007
- **PAV:** Gerenciamento Padrão – 2007
- **Grupo Friedman:** PTG – 2005

Idiomas

Inglês – Nível Básico

Informática

Microsoft Word, Power Point, Excel, Internet, Windows e Power BI.