

Kaue bortolin de araujo teixeira

VENDEDOR DE VEÍCULOS

Meus dados

E-mail: kaueteixeira2001@gmail.com

Telefone: (19) 99914-3704

Endereço: , 0

Cidade: São Paulo - SP

Pretensão Salarial

A partir de R\$ 3.000,00

Resumo do currículo

Busco constantemente aprimorar meus conhecimentos e contribuir com equipamentos dinâmicos e inovadores, oferecendo não apenas resultados em vendas, mas também excelência no atendimento e construção de relacionamentos de longo prazo.

Cargo de interesse

Vendedor de Veículos

Experiência profissional

Smart GR

Vendedor Comercial

Mar. 2025 - Atual (6 meses)

Vendedor comercial Captação de leads Atender clientes Ter uma boa comunicação e relacionamento com cliente Foco em metas e prospecção do lead Orientar e entrar o melhor produto para necessidade do meu cliente Foco em resultados e satisfação do cliente

Fiat Viviani

Consultor Técnico

Jul. 2024 - Nov. 2024 (4 meses)

Consultor técnico Atendimento ao cliente Comunicação e relacionamento Atender e vender peças

Hyundai andreta

Consultor Técnico

Fev. 2023 - Jul. 2024 (1 ano e 5 meses)

Consultor técnico Captação de leads Consultoria Relacionamento e comunicação com clientes Atender e vender recursos e peças

Formação

Graduação #1

Instituição: Michel antonio alle

Grau de Formação: Ensino Médio

Duração: De Jan 2013 até Dez 2019

Informações adicionais

Técnico em Mecânica Automotiva pelo SENAI com experiência prática e sólida no setor automotivo. Atuo há mais de 2 anos na área de vendas e consultoria, tendo trabalhado em grandes marcas como Hyundai e Fiat, onde desenvolvi habilidades em relacionamento com clientes, identificação de necessidades e oferta de soluções personalizadas. Dominei as ferramentas do Pacote Office, o que me permite elaborar relatórios, análises e apresentações de forma clara e estratégica. Além da experiência automotiva, também atuei no setor de estética como vendedor, ampliando minha visão sobre diferentes perfis de clientes e fortalecendo minha capacidade de adaptação e negociação. Busco constantemente aprimorar meus conhecimentos e contribuir com equipes dinâmicas e inovadoras, oferecendo não apenas resultados em vendas, mas também excelência no atendimento e construção de relacionamentos de longo prazo.

Idiomas

Inglês: Básico

Português: Intermediário

Cursos e especialização

Curso #1

Nome do Curso: Mecanica automotiva

Instituição: Senai

Ano de Conclusão: 2022

