

Lucas Rodrigo Silva

35 anos

Dados pessoais

E-mail: lucaslaky@outlook.com

País de nacionalidade: Brasil

Telefone: 14997649062

Celular: +55 (14) 9.9764-9062

Endereço: Rua: José Perez, 237, Botucatu -SP

Rede Social [@lucaslaky](#)

Objetivos

Administração Comercial / Vendas

Resumo Profissional

Estou empenhado em continuar a desenvolver minhas habilidades e contribuir para o sucesso de uma equipe. Busco oportunidades que me permitam crescer profissionalmente e agregar valor através de minhas competências e dedicação.

Formação

Formação superior completa

Graduação

Administração de Empresas, FACULDADE MARECHAL RONDON

Dezembro de 2012 - Concluído

Ensino Médio Profissionalizante

Agente de vendas, Microlins

Março de 2008 - Concluído

Excell intermediário, tecno ponta

Junho de 2007 - Concluído

Formação escolar fundamental (1o grau) e média (2o grau)

Ensino Fundamental, Professor Francisco de oliveira faraco

Novembro de 2008 - Concluído

Cursos Complementares

SEO ON-PAGE, Udemy Business

Novembro de 2023 - Concluído

Gestor de Negócios Online, Udemy Business

Junho de 2019 - Concluído

Pacote office, Micro Camp

Setembro de 2009- Concluído

Informática, Micro camp

Março de 2009 - Concluído

Histórico profissional

VMT TELECOMUNICAÇÕES LTDA

Area de Vendas - de abril de 2018 a março de 2019

Venda em loja de Shopping, e externo.

Telemarketing para prospecção de clientes, oferecendo planos de internet, de fibra residencial. ligação de longa distancia, internacional, planos de vendas de aparelhos com acessórios, seguros anti furto e de quebra do visor.

Organização da Loja, planejamento de ações de vendas em datas comemorativas.

Ak serviços de vendas e credenciamento (Santander)

Consultor de Vendas - de Dezembro de 2014 a setembro de 2017

Visitar clientes da base de clientes

Dos Gerentes PJ Pessoa Jurídica Da cidade.

Realizar negociações de taxa de maquineta, Captar novos clientes para implantar nova maquineta GetNet, venda de seguros, esclarecer dúvidas sobre os produtos.

CIBELE BARBOSA LUZ (YES HOMEM)

Vendedor - de outubro de 2009 a abril de 2014

Planejamento de Vendas, telemarketing visando a prospecção de clientes antigos e novos, arrumação da vitrine e loja.

Último salário e benefícios

Último salário

R\$ 2000,00 (Real) em Março/2018.

Benefícios:

Unimed, Vale Alimentação, vale Transporte.

Outros Objetivos

Pretensão salarial

Faixa de R\$ 3.500

Região de interesse

- Preferência pela região de Botucat - Sp / São Manuel
- Aceito trabalhar em cidades próximas
- Tenho disponibilidade para viagens de trabalho

Informações complementares

Sou um profissional dedicado com ampla experiência em vendas e negociações, buscando constantemente aprimorar minhas habilidades e conhecimentos.

Atualmente, estou cursando uma formação superior e busco oportunidades para aplicar minhas competências em um ambiente desafiador