

# EDUARDO ANTONIO CANOVA

Contato: (19) 99959-2509

• Casado | 50 anos

E-mail: [eduardo.canova@outlook.com](mailto:eduardo.canova@outlook.com)

• Sumaré/SP

<https://www.linkedin.com/in/eduardo-canova-37450989/>

## **Perfil Profissional**

Profissional com mais de 25 anos de atuação no setor automotivo, com sólida carreira desenvolvida no Grupo Germânica. Experiência em gestão de suprimentos, obras, compras corporativas, logística e operação de peças. Atuação em mais de 25 obras de expansão, reforma e construção de unidades, liderando todas as etapas — desde a concepção até a execução. Reconhecido pela visão estratégica, habilidade de negociação, gestão de fornecedores e foco em resultados.

## **Formação Acadêmica**

Bacharel em Administração

## **Experiência Profissional**

### **Grupo Germânica — Gestor de Suprimentos (07/2015 – 05/2025)**

Implantação e desenvolvimento do departamento de suprimentos corporativo. Gestão de compras de materiais diretos, indiretos, EPIs, ferramentas e insumos. Responsável pela gestão de mais de 25 obras (reformas e novas lojas), desde a contratação de terraplanagem, sondagem, estruturas metálicas/pré-moldadas, até compatibilização de projetos e gestão dos cronogramas. Negociação e contratação de móveis, fachadas, iluminação, itens digitais e ferramentas. Interface direta com arquitetos, engenheiros, fornecedores e diretoria.

### **Grupo Germânica — Supervisor de Peças e Acessórios (02/2012 – 07/2015)**

Implantação e gestão do departamento de peças da unidade VW Amoreiras. Gestão de equipe, controle de estoque, compras e vendas. Responsável também pela venda e instalação de acessórios dos veículos vendidos.

### **Grupo Germânica — Vendedor de Peças e Sinistros (03/2010 – 02/2012)**

Atendimento interno e externo para oficinas, mecânicas e funilarias. Atendimento a grandes seguradoras (Porto, Mapfre), elaboração de orçamentos, acompanhamento de veículos sinistrados e gestão de funilarias terceirizadas.

### **Grupo Germânica — Vendedor de Peças (09/2007 – 10/2009)**

Atendimento balcão, oficina e visitas externas para vendas e prospecção. Atuação também no controle de estoque e logística interna.

## **Experiências Anteriores (1994 – 2007)**

- Rede Irineu Autopeças — Gerente de Filial
- Excelso Consultoria (Bradesco Seguros) — Regulador de Sinistros
- VW Campinas Veículos — Vendedor de Peças
- Tempo Distribuidora Fiat — Vendedor de Peças
- Autopeças Pohl & Pohl — Vendedor de Peças
- Sumaré Divasa Autos (VW) — Vendedor de Peças

## **Diferenciais e Soft Skills**

- Visão estratégica e gestão de processos
- Alta capacidade de negociação e gestão de contratos
- Organização, disciplina e foco em resultados
- Excelente relacionamento interpessoal e gestão de equipes
- Experiência comprovada em planejamento de obras, suprimentos e compras estratégicas
- Perfil analítico e resolutivo, com foco na melhoria contínua e otimização de custos