
Felipe Riquena Palazon

Brasileiro, 38 anos
Rua Uchôa, 470 – casa 125
13423-470 Piracicaba, São Paulo - Brasil
(11)95175.8936
palazon_jc@hotmail.com

FORMAÇÃO

Ensino Superior: Completo

2005-2009 – Faculdade Editora Nacional – FAENAC - Anhanguera São Caetano do Sul- SP
Publicidade e Propaganda - Comunicólogo.

Ensino Superior: em curso

2022 – Universidade Metodista de Piracicaba – UNIMEP – Campus Centro
Direito

Ensino Superior: Completo

2023 – Legale Educacional EAD
Direito Previdenciário

INFORMÁTICA/IDIOMAS

- Conhecimentos de Informática:

Word, Excel, PowerPoint, Acesso Internet. Instituição:

Saliens – ano de 2002

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

Data – Início em Junho/2005 até 2007 – Marzon Veículos Multimarcas

Cargo: Sócio/Proprietário

- Atendimento a clientes, demonstração de veículos novos e usados, composição de documentação para financiamento e licenciamento.

- Acompanhamento de liberação de crédito junto às financeiras e documentos do veículo junto ao despachante.
- Desenvolvimento de marketing para atingimento de metas.

Data – Início em Maio/2007 até 2014 – Santana Motos Concessionária Suzuki

Cargo: Vendedor

Data – Início em junho/ 2014 até 2018 – Suzuki LM Motos Comercio de Motocicletas Ltda

Cargo: Vendedor

- Atendimento ao cliente, com a apresentação da linha de motocicletas OKM da marca SUZUKI e esclarecimento de dados técnicos dos produtos relevantes à concretização das vendas.
- Contatos esuporte telefônico com prováveis compradores para divulgação de lançamentos de produtos e campanhas de marketing.
- Participação em cursos de aperfeiçoamento e participação em eventos de pré lançamento de produtos junto ao fabricante.

Data – Início em Março/2018 até 2021 - M12 Multimarcas Comércio de Veículos Ltda

Cargo: Vendedor/Gerente

Promovido ao cargo de gerente a partir de outubro 2019, exercendo a função de solução de problemas e suporte à equipe de 25 vendedores.

- Atendimento a clientes, demonstração de veículos novos e usados, composição de documentação para financiamento e licenciamento.
- Acompanhamento de liberação de crédito junto às financeiras e documentos do veículo junto ao despachante.
- Desenvolvimento de marketing para atingimento de metas.

Data – Início em Junho 2021.

Comércio de veículos autônomo.

ATIVIDADES COMPLEMENTARES

- Atendimento e suporte pós-venda.
- Elaboração da documentação para financiamento e acompanhamento junto a bancos e financeiras.
- Vendas de acessórios automotivos.
- Vendas de seguros.
- Entrega do veículo.