

DIEGO VIEIRA DA SILVA

 Piracicaba - SP |  diegovieiracontato3@gmail.com |  (19) 99339-4838
 LinkedIn: linkedin.com/in/diego-silva-2761071a2

OBJETIVO PROFISSIONAL

Experiência em gestão administrativa, financeira e estratégica. Especialista em planejamento orçamentário, compras, negociações, análise de custos, faturamento e liderança de equipes. Atuei na negociação e recuperação de crédito com clientes inadimplentes, propondo acordos e acompanhando pagamentos. Focado em otimização de processos, melhoria contínua e resultados operacionais, com forte orientação para decisões baseadas em dados.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- Pós-graduação em Economia Financeira – Anhanguera (Jul/2025).
- Pós-graduação em Engenharia de Produção – Anhanguera (Fev/2025).
- MBA em Gestão Empresarial e Projetos – FGV-RJ (Dez/2023).
- Bacharelado em Administração – Anhanguera (Dez/2022).
- Técnico em Administração – Etec Cel. Fernando Febeliano (Dez/2017).

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Andaimes 3-A Piracicaba | 2018 - 2025

Gestor Administrativo | Financeiro | Compras | Faturamento

 Otimizei o planejamento orçamentário e o fluxo de caixa, aumentando a saúde financeira da empresa e reduzindo a inadimplência.

 Responsável pelo faturamento: emissão de NFe, boletos, conferência de pedidos e controle de recebíveis, negociação e recuperação de crédito com clientes inadimplentes.

 Revitalizei a análise de custos, aumentando a precisão nas previsões financeiras.

 Negociei com fornecedores, gerando economia e aumento da margem de lucro.

 Implementei normas ISO 9001 e ISO 14001, fortalecendo qualidade e sustentabilidade, e implementação IA em atendimentos personalizados.

 Desenvolvi dashboards em Power BI, otimizando a tomada de decisão.

 Liderei e treinei equipes, promovendo produtividade e ambiente colaborativo.

HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

 Gestão Financeira: Orçamento, fluxo de caixa, investimentos e faturamento.

 Faturamento: Emissão de NFe, controle de boletos, conciliação e relacionamento com contabilidade.

 Otimização de Processos: Melhoria contínua e eficiência operacional, e implementação IA em atendimentos personalizados.

 Negociação e Compras: Estratégias para redução de custos.

 Gestão da Qualidade e ESG: Normas ISO 9001 e ISO 14001.

 Análise de Dados: Excel avançado, Power BI, Python (cursando).

 Liderança: Desenvolvimento de equipes de alto desempenho.

 LGPD e Compliance: Conformidade com proteção de dados.

 Sistemas de Gestão: Experiência com CRM e ERP, (SAP e TOTVS).

 Black Belt Lean Six Sigma (Udemy).

IDIOMAS

us Inglês: Básico (Cursando).