

Curriculum

Identificação Pessoal

Rosemeire Franco do Amaral
rosefrancoamaral@hotmail.com
(35)99986-6822



Objetivo da Vaga

Gerência Geral/Gerência de Vendas

Graduada em Administração de Empresas pela FACESM
(Faculdade de Ciências Econômicas do Sul de Minas)
Pós-Graduação em Recursos Humanos (incompleto) pela FACESM

Cursos

Treinamentos de produtos das marcas abaixo
Técnicas de vendas
Gestão de vendas
Gestão de pessoas
Matemática financeira
Cash Conversion
Correspondente Bancária
Curso Completo de F&I pela Fiat F&I School

Qualificação Profissional

Atuo no mercado automobilístico trabalhando em concessionárias de automóveis há 33 anos, destes sendo 25 anos como gerente de vendas das marcas Fiat, Ford, VW, Nissan, Toyota e Citroen.

Minha gestão é focada em resultados, tanto de produtividade como em lucratividade (venda de veículos + agregados) e também na performance dos KPI's exigidos pelas montadoras.

Qualificação Comportamental

Liderança, inteligência emocional, comprometimento, engajamento, foco, garra, trabalho em equipe, pró-atividade, senso de urgência, visão 360 graus e resiliência.

Qualificação Técnica

Gestão de vendas de veículos novos, vendas diretas e veículos seminovos,
Gestão de estoque,
Gestão de pessoas,
Gestão financeira da venda,
Gestão de relacionamento com cliente,

Gestão de NPS,
Gestão de leads,
Venda de agregados (financiamento, seguro, acessórios, plano de revisão programada, consórcio, seguro de proteção financeira, despachante, etc.),
Gestão de recrutamento, seleção, contratação e formação de equipes, Acompanhamento dos Indicadores,
Processos de vendas,
Planejamento estratégico,
Publicidade e Propaganda,
Habilidade para treinar e formar equipes de vendas de alta performance
Ingressei em concessionária em 1989 como auxiliar de escritório, onde tive oportunidade de trabalhar em vários setores como, financeiro, RH, contabilidade, TI, peças e secretaria de vendas, tendo permanecido nesta última função durante 6 anos. Logo após fui promovida à gerência de vendas, onde atuo na mesma função até o momento. Meu trabalho é voltado também para a prospecção ativa e divulgação através de mídia on-line e off-line, aproveitando todos os canais de entrada de clientes na empresa, além de dar foco no atendimento de excelência para os clientes.

Experiência Profissional

Milazzo Comércio de Veículos Peças e Serviços Ltda
Grupo Allma Milazzo
Desde maio/2024 até o momento

Nipônica Comercio de Veículos Ltda
Grupo Germânica
Desde abril/2022 até abril/2024

Callis Veículos Serviços e Peças Ltda (concessionária VW, pertencente ao Grupo Total Veículos de Atibaia)
Desde fev/2020 até março/2022

Consultoria Comercial – prestação de serviço
Franqueada IEV – Instituto de Especialização em Vendas
Ano de 2019

Proeste Prudente Comercio de Veículos e Peças Ltda
Desde 2017 até 2018

Via Mondo Automóveis e Peças Ltda – Concessionária Fiat
Desde 2009 à 2017

Comercial Germânica Ltda – Concessionária VW
De 2013 à 2013

Diauto Dias Automóveis Ltda – Concessionária Fiat e Ford
De 1994 à 2009

Ferrini Veiculo Ltda – Concessionária Ford
De 1989 à 1992