

JOSE MAURO GONÇALVES

☎ (14) 99850-0717

✉ maurinho.btu@gmail.com

🏠 Rua Pedro Pimentel 564 TP 3BLB AP 44
JD Real Park - Botucatu - SP



OBJETIVO PROFISSIONAL

Desenvolver minhas habilidades e também contribuir para o sucesso da empresa.

Em busca de uma oportunidade para desenvolver e melhorar meus conhecimentos, e também algo que possa me instruir de forma crescente e contínua, visando sempre o crescimento entre mim e a empresa

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- Maurinho Veículos
Outubro de 2021 aos dias atuais
Proprietário de loja de veículos seminovos. Responsável por compra, venda, avaliação de veículos. Gestão da empresa como um todo.
- Ouricar Chevrolet
Agosto de 2020 a Outubro de 2021
Consultor de vendas de veículos novos e seminovos, financiamentos, consórcios, prospecção e visitas a clientes.
Atuação na Concessionária Filial de Santa Cruz do Rio Pardo, SP.
- Nolivel Veículos, peças e serviços Ltda.
Outubro de 2019 a Agosto de 2020
Gerente de vendas de veículos novos e seminovos (gestão de estoque de novos e seminovos, relatórios de comissões de vendas e F&I e gestão de pessoas).
Atuação na Concessionária filial de Botucatu, SP.
- Honda Lago-San
Outubro de 2012 a Fevereiro de 2019
Inicialmente consultor e avaliador de seminovos, na sequência, agregando na venda de veículos novos. Em 2016, promovido a supervisor de vendas e pós-vendas.
Atuação na Concessionária Honda filial de Botucatu, SP.
- Grupo APJ/Qualità
Julho de 2011 a Julho de 2012
Consultor de vendas de veículos novos e seminovos, financiamentos e consórcios e avaliação de veículos.
Atuação na Concessionária de Ourinhos, SP.

- Ouricar Chevrolet

Abril de 2004 a Julho de 2011 Inicialmente, consultor de vendas de veículos novos e seminovos, financiamentos e consórcios. Em 2006, promovido a gerente de vendas.

Atuação na Concessionária Filial de Santa Cruz do Rio Pardo, SP.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Ensino superior completo, com formação em Administração de Empresas pela Faculdades Integradas de Ourinhos (FIO), concluída em dezembro de 2000.

HABILIDADES

Há 21 anos trabalhando no comércio de automóveis, com experiência desde atendimento à gestão de equipe de vendas (análises de custos, negócios, gestão de pessoas).

Cursos específicos na prospecção e abordagem de clientes.

Técnico em descrição e apresentação do produto. Vasto conhecimento na avaliação de seminovos.