

# JOSE MAURO GONÇALVES

 (14) 99850-0717

 maurinho.btu@gmail.com

 Rua Pedro Pimentel 564 TP 3BLB AP 44  
JD Real Park - Botucatu - SP



## OBJETIVO PROFISSIONAL

Desenvolver minhas habilidades e também contribuir para o sucesso da empresa.

Em busca de uma oportunidade para desenvolver e melhorar meus conhecimentos, e também algo que possa me instruir de forma crescente e contínua, visando sempre o crescimento entre mim e a empresa

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- Maurinho Veículos  
Outubro de 2021 aos dias atuais  
Proprietário de loja de veículos seminovos. Responsável por compra, venda, avaliação de veículos. Gestão da empresa como um todo.
- Ouricar Chevrolet  
Agosto de 2020 a Outubro de 2021  
Consultor de vendas de veículos novos e seminovos, financiamentos, consórcios, prospecção e visitas a clientes.  
Atuação na Concessionária Filial de Santa Cruz do Rio Pardo, SP.
- Nolivel Veículos, peças e serviços Ltda.  
Outubro de 2019 a Agosto de 2020  
Gerente de vendas de veículos novos e seminovos (gestão de estoque de novos e seminovos, relatórios de comissões de vendas e F&I e gestão de pessoas).  
Atuação na Concessionária filial de Botucatu, SP.
- Honda Lago-San  
Outubro de 2012 a Fevereiro de 2019  
Inicialmente consultor e avaliador de seminovos, na sequência, agregando na venda de veículos novos. Em 2016, promovido a supervisor de vendas e pós-vendas.  
Atuação na Concessionária Honda filial de Botucatu, SP.
- Grupo APJ/Qualità  
Julho de 2011 a Julho de 2012  
Consultor de vendas de veículos novos e seminovos, financiamentos e consórcios e avaliação de veículos.  
Atuação na Concessionária de Ourinhos, SP.

- Ouricar Chevrolet

Abril de 2004 a Julho de 2011 Inicialmente, consultor de vendas de veículos novos e seminovos, financiamentos e consórcios. Em 2006, promovido a gerente de vendas.

Atuação na Concessionária Filial de Santa Cruz do Rio Pardo, SP.

## FORMAÇÃO ACADÊMICA

Ensino superior completo, com formação em Administração de Empresas pela Faculdades Integradas de Ourinhos (FIO), concluída em dezembro de 2000.

## HABILIDADES

Há 21 anos trabalhando no comércio de automóveis, com experiência desde atendimento à gestão de equipe de vendas (análises de custos, negócios, gestão de pessoas).

Cursos específicos na prospecção e abordagem de clientes.

Técnico em descrição e apresentação do produto. Vasto conhecimento na avaliação de seminovos.