



Elaine Cristina Ferreira

Endereço: Rua Reverendo Francisco Lotufo- Botucatu-SP

Telefone: (11) 94446-4071

Email: elainecrfe28@gmail.com

SOBRE MIM

Vendedora de Automóveis experiente em vendas de 0 km/ Frota e PCD

Vendedora de automóveis com extensa experiência na indústria automotiva, buscando uma nova oportunidade profissional para aplicar minhas habilidades e conhecimentos adquiridos ao longo dos anos, visando contribuir para o sucesso da equipe e alcançar excelência em vendas

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

DHC Comércio De Veículos e Peças Ltda- Hyundai Top Motors Consultora de Vendas de Automóveis 0km - Botucatu

03/06/2024 (atual)

- Realização de vendas de automóveis 0 km, frota e PCD presenciais e on-line, desenvolvendo e implementando estratégias comerciais a fim de atingir as metas.
- Realização de prospecção ativa de clientes por meio de chamadas telefônicas, e-mails e redes sociais.
- Auxiliar os clientes na escolha de acessórios e agregados para a personalização do seus veículos.
- Gerenciar o processo de entrega dos automóveis vendidos, garantindo que os clientes recebam seus veículos no prazo estipulado e com todas as especificações corretas.

Comercial Ferreira & Filho Material para Construção Ltda Proprietária de Loja- São Caetano do Sul

2021-2023

- Realização de vendas presenciais e on-line, desenvolvendo e implementando estratégias comerciais a fim de atingir as metas.
- Representação da empresa em eventos e reuniões com empresários e instituições externas, buscando garantir a boa imagem da loja por meio da apresentação pessoal e estratégias de marketing eficazes.
- Participação em treinamentos na área a fim de atualizar os conhecimentos e impulsionar o desenvolvimento profissional.
- Lançamento de informações financeiras no sistema, facilitando a gestão do faturamento, despesas e fluxo de caixa da empresa.

Primarca Veículos Ltda. Chevrolet**Vendedora de Automóveis- São Caetano do Sul**

2019-2020

- Realização de vendas de automóveis 0 km, seminovos, frota e PCD presenciais e on-line, desenvolvendo e implementando estratégias comerciais a fim de atingir as metas.
- Realização de prospecção ativa de clientes por meio de chamadas telefônicas, e-mails e redes sociais.
- Participar de eventos de vendas e feiras automotivas para promover os produtos da empresa e fechar negócios.

Armando Veículos Ltda. Renault**Vendedora de Automóveis- São Caetano do Sul**

2019-2019

- Realização de vendas de automóveis 0 km, seminovos, frota e PCD presenciais e on-line, desenvolvendo e implementando estratégias comerciais a fim de atingir as metas.
- Realização de prospecção ativa de clientes por meio de chamadas telefônicas, e-mails e redes sociais.
- Auxiliar os clientes na escolha de acessórios e agregados para a personalização do seus veículos.

Caoa Chery. Yellow Mountain Distr. Veículos Ltda.**Vendedora de Automóveis- São Caetano do Sul**

2018-2019

- Realização de vendas de automóveis 0 km, seminovos, frota e PCD presenciais e on-line, desenvolvendo e implementando estratégias comerciais a fim de atingir as metas.
- Desenvolver estratégias de vendas para atingir metas mensais estabelecidas pela gerência.
- Realização de demonstrações de veículos e test-drives para potenciais compradores.

HMB Hyundai Grupo Sinal. Biliy Dristr. Veículos Ltda**Vendedora de Automóveis- São Caetano do Sul**

2016-2018

- Realização de vendas de automóveis 0 km, seminovos, frota e PCD presenciais e on-line, desenvolvendo e implementando estratégias comerciais a fim de atingir as metas.
- Desenvolver relacionamentos duradouros com clientes, compreendendo suas necessidades e preferências para oferecer recomendações personalizadas.
- Realização de demonstrações de veículos e test-drives para potenciais compradores.

Peugeot Mercı. Savol Mercı Veiculos Ltda.**Vendedora de Automóveis- São Caetano do Sul**

2016-2016

- Realização de vendas de automóveis 0 km, seminovos, frota e PCD presenciais e on-line, desenvolvendo e implementando estratégias comerciais a fim de atingir as metas.
- Realização de demonstrações de veículos e test-drives para potenciais compradores.

Alpes Peugeot. AR Veículos e Participações Ltda.

Vendedora de Automóveis- São Caetano do Sul

2013-2016

- Realização de vendas de automóveis 0 km, seminovos, frota e PCD presenciais e on-line, desenvolvendo e implementando estratégias comerciais a fim de atingir as metas.
- Realização de prospecção ativa de clientes por meio de chamadas telefônicas, e-mails e redes sociais.
- Auxiliar os clientes na escolha de acessórios e agregados para a personalização do seus veículos.
- Gerenciar o processo de entrega dos automóveis vendidos, garantindo que os clientes recebam seus veículos no prazo estipulado e com todas as especificações corretas.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Universidade Cidade de São Paulo Unid- Licenciatura em Pedagogia

2018- São Caetano do Sul

Durante meu percurso acadêmico e profissional, tive a oportunidade enriquecedora de realizar estágios em diversas organizações, onde pude aplicar e aprimorar meus conhecimentos. A seguir, compartilho detalhes sobre essas experiências, destacando as contribuições que fiz e as habilidades que desenvolvi ao longo desses estágios.

Centro Universitário Internacional Uninter- Pós-Graduação em Alfabetização e Letramento

2024- Botucatu- SP

Na pós-graduação em Alfabetização e Letramento, estou adquirindo conhecimentos avançados sobre as teorias e práticas relacionadas ao processo de alfabetização. Aprofundando minha compreensão sobre estratégias pedagógicas eficazes para o desenvolvimento da leitura e escrita, bem como a promoção do letramento em contextos diversos. A formação proporciona uma base sólida para implementar abordagens inovadoras no ensino, visando o pleno desenvolvimento das habilidades linguísticas dos alunos.

Centro Universitário Internacional Uninter- Pós-Graduação em Coordenação Pedagógica

2024- Botucatu- SP

Na pós-graduação em Coordenação Pedagógica, estou me aprofundando em meu entendimento sobre estratégias de gestão educacional, desenvolvimento curricular e liderança pedagógica. Para adquirir habilidades essenciais para promover ambientes de aprendizagem eficazes, implementar políticas educacionais e apoiar o crescimento acadêmico e socioemocional dos alunos. A formação proporciona uma base sólida para atuar como coordenadora pedagógica, integrando teoria e prática para aprimorar a qualidade do ensino.

CURSOS

Curso de Oratória

Instituição: Universidade

Ibirapuera- Presencial

Carga horária: 30 horas

HABILIDADES

- Liderança e Trabalho em Equipe
- Excelente Comunicação
- Criatividade
- Pacote Office 2016