



# RICARDO PREDES FONSECA

Gerente Comercial - Vendas

## RESUMO

Experiência consolidada em empresas de grande porte, com foco em gerenciamento de equipes no ramo automotivo. Habilidade para a ensinar e formar novos profissionais, comunicação eficaz e negociação, bem como a capacidade de liderança conduzindo os fluxos internos com determinação e visão estratégica no segmento.

## EXPERIÊNCIA

### Grupo Viamar Chevrolet

- 2023 - Atual - Gerente Comercial

Atuo na gestão de uma equipe de vendas, desenvolvendo estratégias para maximizar resultados e garantir um atendimento de excelência. Sou responsável pela captação e treinamento de novos funcionários, coordenação dos processos administrativos de vendas de veículos novos, e elaboração de ofertas e textos jurídicos. Também supervisiono o controle de estoque e o gerenciamento de leads via CRM, assegurando um fluxo eficiente de contatos e vendas. Além disso, colaboro com o marketing na criação de mídias, anúncios e campanhas, padronizo fotos para anúncios e gerencio a presença no e-commerce.

### Grupo Amazon Fuji

- 2022 a 2023 - Nissan Fuji | Gerente Comercial
- 2019 a 2022 - Amazon Volkswagen | Consultor de Vendas

### Descovel Volkswagen

- 2018 a 2019 - Consultor de Vendas

### Inverso Outlet Premium

- 2015 a 2017 - Gerente de Loja Junior
- 2014 a 2015 - Lider de Loja
- 2013 a 2014 - Auxiliar Administrativo

## CONTATOS

📍 Rua do Lago, 91 Vila Nair  
São Paulo - SP 01524-030

📞 Celular: (11) 94200-7351  
📞 Recado: (11) 99160-2751

✉️ rickfonseca@hotmail.com.br

🌐 <https://www.linkedin.com/in/ricardo-fonseca-2a9875306/>

## FORMAÇÃO ACADÊMICA

2012 • Ensino Médio Completo  
E.E Odair Pacheco Pedroso

2024 • Marketing - FMU  
Conclusão - 2026

## CURSOS EXTRACURRÍCULARES

Hardware - 18 meses - Manutenção de Micro (Hardware Teórico, Hardware Prático, Windows, Pacote Office, Linux, Rede, Ms-Dos, CorelDraw).

ITC 3.0 Volkswagen - Programa Avançado de Formação de Vendedores

NBS Gold / Vianuvem  
Apolo / Bravos  
Dealer NET